

# หน่วยที่ 1

ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับธุรกิจซื้อขายสินค้า



## แนวคิด

ธุรกิจซื้อขายสินค้าเป็นธุรกิจประเภทซื้อมาขายไป กล่าวคือ กิจการจะซื้อสินค้าสำเร็จรูปจากผู้มาอื่นมาจำหน่ายมิได้ทำการผลิตเองโดยอาจจะขายปลีกหรือขายส่งให้กับบริษัท ห้างร้าน และบุคคลธรรมดา



## สาระการเรียนรู้

๑. ความหมายของสินค้า
๒. ประเภทของสินค้า
๓. ขั้นตอนในการจัดซื้อสินค้า
๔. เงื่อนไขเกี่ยวกับการให้เครดิตและส่วนลดเงินสด
๕. การคำนวณวันครบกำหนดชำระหนี้
๖. เงื่อนไขเกี่ยวกับค่าขนส่งสินค้า
๗. การส่งคืนสินค้า
๘. การซื้อขายสินค้าออนไลน์
๙. ศัพท์บัญชี

## ผลการเรียนรู้ที่คาดหวัง

๑. บอกความหมายของสินค้าได้
๒. บอกประเภทของสินค้าได้
๓. บอกขั้นตอนในการจัดซื้อสินค้าได้
๔. บอกเงื่อนไขเกี่ยวกับการให้เครดิตและส่วนลดเงินสดและบันทึกรายการได้
๕. คำนวณวันครบกำหนดชำระหนี้และบันทึกรายการได้
๖. บอกเงื่อนไขเกี่ยวกับค่าขนส่งสินค้าและบันทึกรายการได้
๗. บอกสาเหตุการส่งคืนสินค้าและบันทึกรายการได้
๘. บอกวิธีการซื้อขายสินค้าออนไลน์ได้
๙. บอกศัพท์บัญชีได้
๑๐. มีกิจนิสัย มีระเบียบ ละเอียดรอบคอบ ซื่อสัตย์ มีวินัย ตรงต่อเวลา และมีเจตคติที่ดีต่อวิชาชีพบัญชี

## ความหมายของสินค้า

สินค้า (Goods) หรือผลิตภัณฑ์ (Product) หมายถึงกลุ่มของสิ่งที่มีตัวตน จับต้องได้หรือสัมผัสได้เคลื่อนย้ายได้ สามารถนำไปเป็นกรรมสิทธิ์ได้ ในอดีตจะใช้การแลกเปลี่ยนกัน (Barter) แต่ปัจจุบันใช้เงินตราแลกเปลี่ยนกัน สินค้าหรือผลิตภัณฑ์สามารถตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคได้ โดยมีวัตถุประสงค์ในการหากำไรหรืออาจกล่าวได้ว่าสินค้าคือสิ่งของที่กิจการจำหน่ายนั่นเอง เช่น เครื่องสำอาง เสื้อผ้า รองเท้า รถยนต์ เครื่องคอมพิวเตอร์ เป็นต้น



## ประเภทของสินค้า

สินค้าแบ่งออกเป็น ๒ ประเภท คือ

๑. สินค้าที่มีลักษณะไม่ถาวร คือ ใช้งานได้ไม่นานหรือใช้แล้วหมดไป ได้แก่ สินค้า

อุปโภคบริโภค เช่น น้ำมันพืช

ผงซักฟอก สบู่ ยาสีฟัน เครื่องสำอาง เป็นต้น หรือวัสดุสำนักงาน เช่น ดินสอ ปากกา

น้ำยาลบคำผิด ลวดเย็บกระดาษ

กระดาษถ่ายเอกสาร เป็นต้น

๒. สินค้าที่มีลักษณะถาวร คือ ใช้แล้วไม่หมดไป แต่จะเสื่อมสภาพลงเรื่อยๆ และเมื่อถึง  
เวลาระยะเวลาหนึ่งปกติ

เกินกว่า ๑ ปี ก็จะหมดอายุการใช้งาน ได้แก่ รถยนต์ รถจักรยานยนต์ เครื่องปรับอากาศ

เครื่องคอมพิวเตอร์ กล้องถ่ายรูป

เครื่องพิมพ์ เครื่องถ่ายเอกสาร เฟอร์นิเจอร์ เป็นต้น

## ขั้นตอนในการจัดซื้อสินค้า

ในการดำเนินธุรกิจจำหน่ายสินค้า จำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องซื้อสินค้าไว้ในครอบครองอย่างเพียงพอไม่น้อยหรือมากเกินไป หากมีสินค้าน้อยเกินไปอาจทำให้สินค้าขาดมือ ไม่มีหรือไม่พอจำหน่าย อาจมีผลกระทบต่อกิจการ เช่น อาจเสียส่วนแบ่งในตลาด หรือขาดความน่าเชื่อถือ ในทางตรงกันข้าม หากมีสินค้าไว้มากเกินไป นอกจากเงินทุนจะจมในสินค้าแล้ว สินค้าอาจล้าสมัย และอาจทำให้มีค่าใช้จ่ายสูงเกินความจำเป็น ซึ่งจะส่งผลต่อราคาสินค้าต่อหน่วยให้มีราคาสูงตามตั้งนั้นผู้บริหารจะต้องมีความรู้ และประสบการณ์ทางด้านบริหารจัดการที่จะทำให้มีสินค้าในปริมาณที่เหมาะสมเพียงพอต่อการจำหน่าย การจัดซื้อและการบริหารจัดการเกี่ยวกับสินค้าคงคลังจึงเป็นงานที่สำคัญอย่างหนึ่งในการประกอบธุรกิจ

## ขั้นตอนในการซื้อค้า (Procedure in purchasing) มีดังนี้

### ขั้นที่ ๑

- หน่วยงานที่รับผิดชอบหรือดูแลลูกค้า เช่น คลังสินค้าจัดทำใบขอซื้อส่งให้ฝ่ายจัดซื้อ

### ขั้นที่ ๒

- ฝ่ายจัดซื้อพิจารณา และขออนุมัติผู้บริหาร ถ้าได้รับอนุมัติ จะจัดทำใบสั่งซื้อสินค้า ส่งให้ผู้ขาย ถ้าไม่ได้รับอนุมัติ ส่งเรื่องคืนหน่วยงานที่ขอซื้อในขั้นตอนที่ ๑

## ขั้นตอนในการซื้อค้า (Procedure in purchasing) มีดังนี้

### ขั้นที่ 3

- เมื่อผู้ขายได้รับใบสั่งซื้อสินค้า หากซื้อเป็นเงินสดจะจัดเตรียมสินค้าและส่งให้ผู้สั่งซื้อพร้อมใบกำกับภาษี/ใบเสร็จรับเงิน หากซื้อเป็นเงินเชื่อ จะส่งเรื่องให้ฝ่ายเครดิตพิจารณา หากได้รับอนุมัติก็จะจัดเตรียมสินค้าและส่งให้ผู้สั่งซื้อพร้อมใบกำกับภาษี/ใบกำกับสินค้า/ใบส่งของหากไม่ได้รับอนุมัติจะแจ้งให้ผู้ซื้อทราบ

### ขั้นที่ 4

- เมื่อผู้สั่งซื้อได้รับสินค้า จำต้องมีการตรวจสอบ ปริมาณ คุณภาพ และคุณลักษณะของสินค้าว่าถูกต้องตรงกับที่ต้องการหรือไม่ และจัดทำใบรับสินค้าเพื่อบันทึกรายละเอียดของสินค้า

ในปัจจุบันเทคโนโลยีสารสนเทศเข้ามามีบทบาทในชีวิตประจำวันมากขึ้น การติดต่อสื่อสารจึงทำได้ง่ายและมีหลายวิธี ดังนั้นการสั่งซื้อสินค้าจึงเป็นไปอย่างสะดวก รวดเร็ว สำหรับกิจการขนาดเล็กหรือกิจการเจ้าของคนเดียว การสั่งซื้อสินค้าจะไม่ยุ่งยาก เพราะส่วนใหญ่เจ้าของกิจการจะเป็นผู้ดำเนินการเอง ไม่มีขั้นตอนยุ่งยาก เพราะสามารถตัดสินใจได้ด้วยตนเอง ช่องทางในการสั่งซื้อสินค้ามีหลายช่องทาง เช่น

๑. สั่งซื้อโดยตรงกับผู้ประกอบการหรือผู้ขาย
๒. สั่งซื้อทางโทรศัพท์
๓. สั่งซื้อทางโทรสาร
๔. สั่งซื้อทางจดหมายอิเล็กทรอนิกส์
๕. สั่งซื้อทาง Facebook/line
๖. สั่งซื้อทางเว็บไซต์



## เงื่อนไขเกี่ยวกับการให้เครดิตและส่วนลดเงินสด

เงื่อนไขเกี่ยวกับการให้เครดิตและส่วนลดเงินสด (Credit terms and cash discounts) คือข้อตกลงระหว่างผู้ซื้อสินค้าและผู้ขายสินค้าเกี่ยวกับเงื่อนไขการชำระเงินหรือระยะเวลาในการให้เครดิตรวมทั้งส่วนลดเงินสดเพื่อให้ผู้ซื้อสินค้าและผู้ขายสินค้าได้รับความพึงพอใจและประโยชน์สูงสุด



## ๑. เงื่อนไขการชำระเงิน คือ เงื่อนไขที่กำหนดระยะเวลาในการชำระหนี้ พร้อมทั้งมีส่วนลดและไม่มีส่วนลด เช่น

| ลำดับ | เงื่อนไข      | ความหมาย                                                                                                                                                  | หมายเหตุ |
|-------|---------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| ๑     | N/๓๐          | ให้ผู้ซื้อสินค้าชำระหนี้ให้ผู้ขายสินค้าภายใน ๓๐ วันนับจากวันที่ปรากฏในใบกำกับสินค้า/ใบกำกับภาษี                                                           |          |
| ๒     | N/๖๐          | ให้ผู้ซื้อสินค้าชำระหนี้ให้ผู้ขายสินค้าภายใน ๖๐ วันนับจากวันที่ปรากฏในใบกำกับสินค้า/ใบกำกับภาษี                                                           |          |
| ๓     | ๒/๑๐,<br>N/๓๐ | ให้ผู้ซื้อสินค้าชำระหนี้ให้ผู้ขายสินค้าภายใน ๓๐ วันนับจากวันที่ปรากฏในใบกำกับสินค้า/ใบกำกับภาษีแต่หากชำระหนี้ภายใน ๑๐ วันนับจากวันเดียวกัน จะให้ส่วนลด ๒% |          |
| ๔     | N/EOM         | ให้ผู้ซื้อสินค้าชำระหนี้ให้ผู้ขายสินค้าภายในสิ้นเดือนของเดือนที่ซื้อสินค้า                                                                                |          |
| ๕     | ๒/๑๐ EOM      | ให้ผู้ซื้อสินค้าชำระหนี้ให้ผู้ขายสินค้าภายในสิ้นเดือนของเดือนถัดไป แต่หากชำระหนี้ภายในวันที่ ๑๐ ของเดือนถัดไป จะให้ส่วนลด ๒%                              |          |

๒. เงื่อนไขเกี่ยวกับส่วนลด (Discount) คือเงื่อนไขที่จูงใจให้ผู้ซื้อสินค้าซื้อสินค้าในปริมาณมาก และชำระหนี้โดยเร็วหรือภายในระยะเวลาที่จะได้รับส่วนลด ประกอบด้วย

๒.๑ ส่วนลดการค้า (Trade discount) คือส่วนลดที่จูงใจให้ผู้ซื้อสินค้าซื้อสินค้าในปริมาณมาก ๆ โดยผู้ขายสินค้าจะกำหนดเกณฑ์การให้ส่วนลดไว้ล่วงหน้าเป็นจำนวนเงินหรืออัตราร้อยละจากราคาสินค้าที่ตั้งไว้หรือเกิดจากการต่อรองกันระหว่างผู้ซื้อสินค้าและผู้ขายสินค้า เช่น

- ซื้อไม่เกิน ๕๐ ชิ้น คิดขึ้นละ ๑๘ บาท
- ซื้อ ๕๑-๑๐๐ ชิ้น คิดขึ้นละ ๑๖.๕๐ บาท
- ซื้อ ๑๐๑-๒๐๐ ชิ้น คิดขึ้นละ ๑๔.๐๐ บาท

ส่วนลดการค้าเป็นรายการที่ไม่ต้องบันทึกบัญชีทั้งในสมุดบัญชีของผู้ซื้อสินค้าและผู้ขายสินค้าทั้ง ๒ ฝ่ายจะบันทึกด้วยจำนวนสุทธิ

| ด้านผู้ซื้อสินค้า |            |                       | ด้านผู้ขายสินค้า |                      |           |    |
|-------------------|------------|-----------------------|------------------|----------------------|-----------|----|
| เดบิต             | ซื้อสินค้า | XX                    | เดบิต            | เงินสด/ลูกหนี้การค้า | XX        |    |
|                   | เครดิต     | เงินสด/เจ้าหนี้การค้า | XX               | เครดิต               | ขายสินค้า | XX |

ตัวอย่างที่ ๑ ร้านค้าแห่งหนึ่งกำหนดราคาสินค้าไว้ ๘,๐๐๐ บาท ให้ส่วนลด ๑๐%

ให้ทำ ๑. คำนวณส่วนลดการค้าและราคาที่ซื้อขายจริง  
๒. บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

๑. คำนวณส่วนลดการค้าและราคาที่ซื้อขายจริง  
ราคาสินค้า ๘,๐๐๐ บาท

หัก ส่วนลดการค้า  $(8,000 \times 10 \%)$  ๘๐๐ บาท  
ราคาที่ซื้อขายจริง ๗,๒๐๐ บาท

## 2. บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

| ด้านผู้ซื้อสินค้า                                            | ด้านผู้ขายสินค้า                                           |
|--------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------|
| เดบิต ซื้อสินค้า ๗,๒๐๐<br>เครดิต เงินสด/เจ้าหนี้การค้า ๗,๒๐๐ | เดบิต เงินสด/ลูกหนี้การค้า ๗,๒๐๐<br>เครดิต ขายสินค้า ๗,๒๐๐ |



ตัวอย่างที่ ๒ ร้านค้าแห่งหนึ่งกำหนดราคาสินค้าไว้ ๘,๐๐๐ บาท ให้ส่วนลด ๑๐% และลดให้อีก ๒% เนื่องจากผู้ซื้อสินค้าจ่ายเป็นเงินสด

ให้ทำ ๑. คำนวณส่วนลดการค้าและราคาที่ซื้อขายจริง  
๒. บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

๑. คำนวณส่วนลดการค้าและราคาที่ซื้อขายจริง  
ราคาสินค้า ๘,๐๐๐ บาท

หัก ส่วนลดการค้า  $(8,000 \times 10 \%)$  ๘๐๐ บาท  
คงเหลือ ๗,๒๐๐ บาท

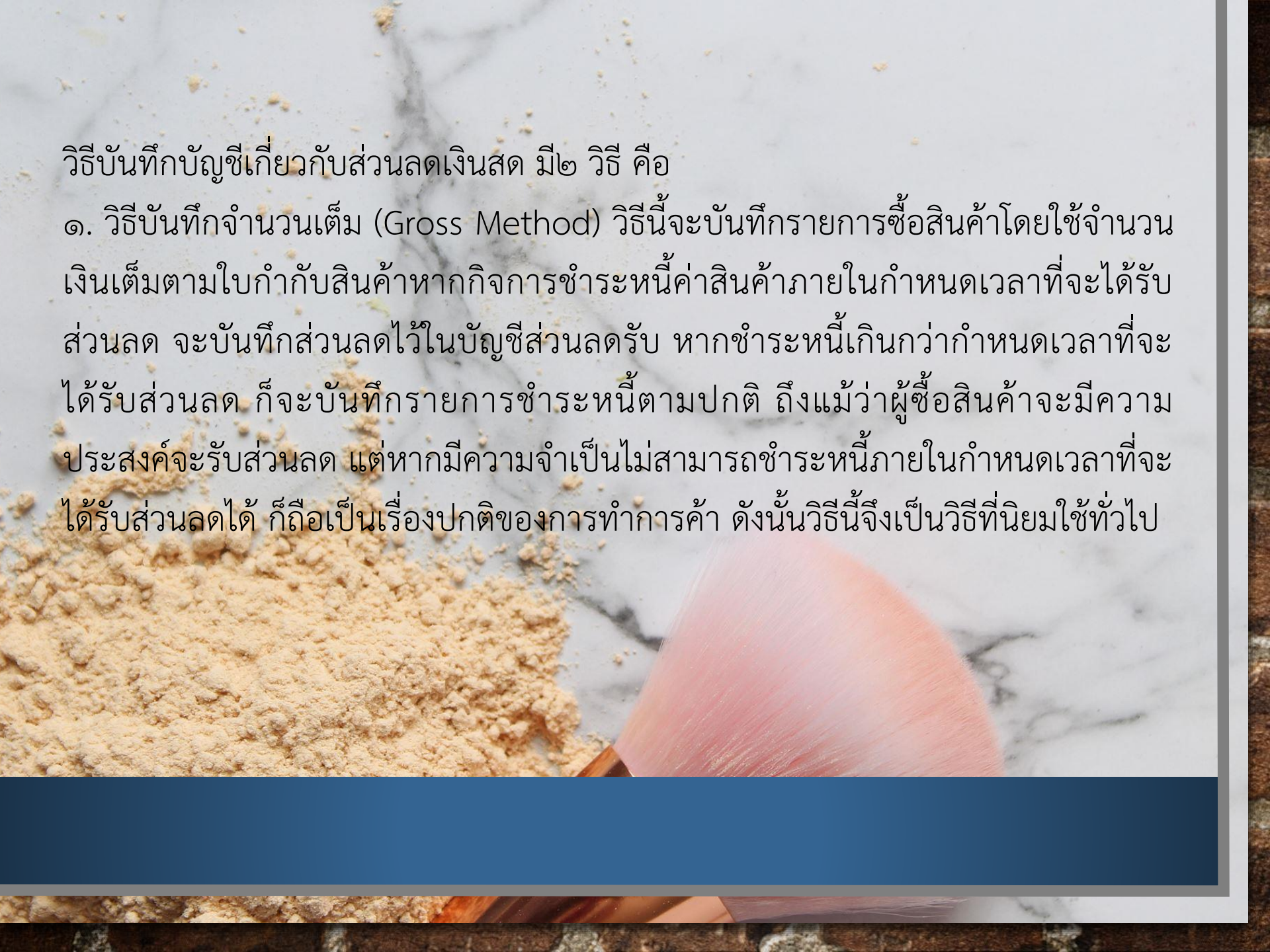
หัก ส่วนลดการค้า  $(7,200 \times 2 \%)$  ๑๔๔ บาท  
ราคาที่ซื้อขายจริง ๗,๐๕๖ บาท

## 2. บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

| ด้านผู้ซื้อสินค้า                             | ด้านผู้ขายสินค้า                             |
|-----------------------------------------------|----------------------------------------------|
| เดบิต ซื้อสินค้า ๗,๐๕๖<br>เครดิต เงินสด ๗,๐๕๖ | เดบิต เงินสด ๗,๐๕๖<br>เครดิต ขายสินค้า ๗,๐๕๖ |

๒.๒ ส่วนลดเงินสด (Cash discount) คือส่วนลดที่จูงใจให้ผู้ซื้อสินค้าชำระหนี้ให้ผู้ขายสินค้าโดยเร็วหรือก่อนวันครบกำหนด ตามที่ตกลงกัน ส่วนลดเงินสดเป็นรายการที่ต้องบันทึกบัญชีทั้งในสมุดบัญชีของผู้ซื้อสินค้าและผู้ขายสินค้า ทางด้านผู้ซื้อสินค้าเรียกว่า ส่วนลดรับ (Purchase discount) ทางด้านผู้ขายสินค้าเรียกว่าส่วนลดจ่าย (Sales discount)





วิธีบันทึกบัญชีเกี่ยวกับส่วนลดเงินสด มี ๒ วิธี คือ

๑. วิธีบันทึกจำนวนเต็ม (Gross Method) วิธีนี้จะบันทึกรายการซื้อสินค้าโดยใช้จำนวนเงินเต็มตามใบกำกับสินค้าหากกิจการชำระหนี้ค่าสินค้าภายในกำหนดเวลาที่จะได้รับส่วนลด จะบันทึกส่วนลดไว้ในบัญชีส่วนลดรับ หากชำระหนี้เกินกว่ากำหนดเวลาที่จะได้รับส่วนลด ก็จะไม่บันทึกการชำระหนี้ตามปกติ ถึงแม้ว่าผู้ซื้อสินค้าจะมีความประสงค์จะรับส่วนลด แต่หากมีความจำเป็นไม่สามารถชำระหนี้ภายในกำหนดเวลาที่จะได้รับส่วนลดได้ ก็ถือเป็นเรื่องปกติของการทำการค้า ดังนั้นวิธีนี้จึงเป็นวิธีที่นิยมใช้ทั่วไป

| ว.ด.ป                                                                  | ด้านผู้ซื้อสินค้า                                           | ด้านผู้ขายสินค้า                                            |
|------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|
| วันที่ซื้อ/<br>ขายสินค้า                                               | เดบิต ซื้อสินค้า XX<br>เครดิต เจ้าหนี้การค้า XX             | เดบิต ลูกหนี้การค้า XX<br>เครดิต ขายสินค้า XX               |
| วันที่ชำระหนี้/<br>รับชำระหนี้ภายใน<br>กำหนดเวลาได้รับ<br>ส่วนลดเงินสด | เดบิต เจ้าหนี้การค้า XX<br>เครดิต เงินสด XX<br>ส่วนลดรับ XX | เดบิต เงินสด XX<br>ส่วนลดจ่าย XX<br>เครดิต ลูกหนี้การค้า XX |
| วันที่ชำระหนี้/<br>รับชำระหนี้เกิน<br>กำหนดเวลาได้รับ<br>ส่วนลดเงินสด  | เดบิต เจ้าหนี้การค้า XX<br>เครดิต เงินสด XX                 | เดบิต เงินสด XX<br>เครดิต ลูกหนี้การค้า XX                  |

๒. วิธีบันทึกจำนวนสุทธิ(Net Method) วิธีนี้จะบันทึกรายการซื้อสินค้าโดยใช้จำนวนเงินตามใบกำกับสินค้า หักด้วยส่วนลดเงินสดที่จะได้รับเมื่อชำระหนี้ภายในกำหนดเวลา วิธีนี้ต่างกับวิธีแรกคือ ผู้ซื้อสินค้ามีนโยบายที่จะชำระค่าสินค้าภายในกำหนดเวลาที่จะได้รับส่วนลด และไม่บันทึกบัญชีส่วนลดรับ ดังนั้นหากผู้ซื้อสินค้าชำระค่าสินค้าภายในกำหนดเวลาที่จะได้รับส่วนลด ก็ไม่ต้องบันทึกบัญชีใดเพิ่มเติม แต่ถ้าผู้ซื้อไม่สามารถชำระหนี้ภายในกำหนด จะต้องจ่ายชำระค่าสินค้าในราคาเต็ม ส่วนลดเงินสดที่ไม่ได้รับจะบันทึกไว้ใน “บัญชีส่วนลดรับที่ถูกริบ” ทางด้านผู้ขายสินค้า โดยทั่วไปก็จะบันทึกรายการตามวิธีบันทึกจำนวนเต็ม เพราะผู้ขายสินค้าไม่สามารถคาดเดาได้ว่าผู้ซื้อสินค้านายใดมีนโยบายในการชำระหนี้อย่างไร

ในกรณีซื้อขายสินค้าเป็นเงินเชื่อ ผู้ซื้อสินค้าและผู้ขายสินค้าจะต้องตกลงกันในเรื่อง  
ของระยะเวลา การให้เครดิต โดยมีเงื่อนไขการชำระเงินดังที่ได้กล่าวมาแล้วหรืออาจเป็น  
เงื่อนไขอื่น เช่น ๑ เดือน ๒ เดือน หรือสิ้นเดือน เป็นต้น

การคำนวณหรือการนับวันครบกำหนดชำระหนี้เป็นสิ่งสำคัญที่ทั้งสองฝ่ายจะต้อง  
ปฏิบัติให้ ตรงกัน เพื่อให้ทั้งสองฝ่ายได้รับประโยชน์สูงสุด โดยมีวิธีการคำนวณวันครบ  
กำหนด ๒ กรณี ดังนี้

๑. กรณีนับตั้งแต่วันที่ที่มีการตกลงซื้อขายสินค้า จนครบจำนวนวันที่มีการตกลงกัน
๒. กรณีนับวันถัดจากวันที่มีการตกลงซื้อขายสินค้า จนครบจำนวนวันที่มีการตกลงกัน

ตัวอย่างที่ ๓ ร้านค้าแห่งหนึ่งกำหนดราคาสินค้าไว้ ๘,๐๐๐ บาท ให้ส่วนลด ๑๐% และลดให้อีก ๒% เนื่องจากผู้ซื้อสินค้าจ่ายเป็นเงินสด

ให้ทำ ๑. คำนวณวันครบกำหนด

๒. คำนวณวันสุดท้ายที่จะได้รับส่วนลดเงินสด

กรณีนับตั้งแต่วันที่มีการตกลงซื้อขายสินค้า จนครบจำนวนวันที่มีการตกลงกัน

๑. คำนวณวันครบกำหนด เดือน ม.ค. (๑๒ ถึง ๓๑) = ๒๐ วัน

เดือน ก.พ. = ๑๐ วัน วันครบกำหนด ๑๐ ก.พ. ๓๐ วัน

๒. คำนวณวันสุดท้ายที่จะได้รับส่วนลดเงินสด เดือน ม.ค. (นับตั้งแต่ วันที่๑๒ ไป ๑๐ วัน) = ๒๑  
วันสุดท้ายที่จะได้รับส่วนลดเงินสด (๒๑ ก.พ.)

| มกราคม 25X1 |    |    |    |    |    |    |
|-------------|----|----|----|----|----|----|
| อ           | จ  | อ  | พ  | พ  | ศ  | ส  |
|             |    |    | 1  | 2  | 3  | 4  |
| 5           | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12          | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19          | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26          | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 |    |

| กุมภาพันธ์ 25X1 |    |    |    |    |    |    |
|-----------------|----|----|----|----|----|----|
| อ               | จ  | อ  | พ  | พ  | ศ  | ส  |
|                 |    |    |    |    |    | 1  |
| 2               | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  | 8  |
| 9               | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16              | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23              | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |    |

กรณีนับวันถัดจากวันที่มีการตกลงซื้อขายสินค้า จนครบจำนวนวันที่มีการตกลงกัน 1. คำนวณวันครบกำหนด เดือน ม.ค. (13 ถึง 31) = 19 วัน เดือน ก.พ. = 11 วัน วันครบกำหนด 11 ก.พ. 30 วัน 2. คำนวณวันสุดท้ายที่จะได้รับส่วนลดเงินสด เดือน ม.ค. (นับตั้งแต่วันที่ 13 ไป 10 วัน) = 22 วัน สุดท้ายที่จะได้รับส่วนลดเงินสด (22 ก.พ.)

| มกราคม 25X1 |    |    |    |    |    |    |
|-------------|----|----|----|----|----|----|
| อ           | จ  | อ  | พ  | พ  | ศ  | ส  |
|             |    |    | 1  | 2  | 3  | 4  |
| 5           | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12          | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19          | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26          | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 |    |

| กุมภาพันธ์ 25X1 |    |    |    |    |    |    |
|-----------------|----|----|----|----|----|----|
| อ               | จ  | อ  | พ  | พ  | ศ  | ส  |
|                 |    |    |    |    |    | 1  |
| 2               | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  | 8  |
| 9               | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16              | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23              | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |    |

ในที่นี้จะใช้วิธีนับวันถัดจากวันที่มีการตกลงซื้อขายสินค้า จนครบจำนวนวันที่มีการตกลงกัน

ตัวอย่างที่ ๔ เมื่อวันที่ ๒ สิงหาคม ๒๕X๑ ร้านค้าแห่งหนึ่งขายสินค้าให้ลูกค้ารายหนึ่งราคา ๑๐,๐๐๐ บาท ให้ส่วนลด ๕% เงื่อนไขการชำระเงิน N/๓๐ ต่อมาเมื่อวันที่ ๓๑ สิงหาคม ๒๕X๑ ผู้ซื้อสินค้านำเงินมาชำระให้

ให้ทำ บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

| ว.ด.ป.         | ด้านผู้ซื้อสินค้า                                     | ด้านผู้ขายสินค้า                                    |
|----------------|-------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|
| ๒๕X๑ ส.ค.<br>๒ | เดบิต ซื้อสินค้า ๙,๕๐๐<br>เครดิต เจ้าหนี้การค้า ๙,๕๐๐ | เดบิต ลูกหนี้การค้า ๙,๕๐๐<br>เครดิต ขายสินค้า ๙,๕๐๐ |
| ๓๑             | เดบิต เจ้าหนี้การค้า ๙,๕๐๐<br>เครดิต เงินสด ๙,๕๐๐     | เดบิต เงินสด ๙,๕๐๐<br>เครดิต ลูกหนี้การค้า ๙,๕๐๐    |

ตัวอย่างที่ ๕ เมื่อวันที่ ๖ มีนาคม ๒๕X๑ ร้านค้าแห่งหนึ่งขายสินค้าให้ลูกค้ารายหนึ่งราคา ๖,๐๐๐ บาท ให้ส่วนลด ๕% เงื่อนไขการชำระเงิน ๒/๑๐, N/๓๐ ต่อมาเมื่อวันที่ ๑๖ มีนาคม ๒๕X๑ ผู้ซื้อสินค้านำเงินมาชำระให้

ให้ทำ บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

| ว.ด.ป.       | ด้านผู้ซื้อสินค้า                                                  | ด้านผู้ขายสินค้า                                                   |
|--------------|--------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------|
| ๒๕X๑ มี.ค. ๖ | เดบิต ซื้อสินค้า ๕,๗๐๐<br>เครดิต เจ้าหนี้การค้า ๕,๗๐๐              | เดบิต ลูกหนี้การค้า ๕,๗๐๐<br>เครดิต ขายสินค้า ๕,๗๐๐                |
| ๑๖           | เดบิต เจ้าหนี้การค้า ๕,๗๐๐<br>เครดิต เงินสด ๕,๕๘๖<br>ส่วนลดรับ ๑๑๔ | เดบิต เงินสด ๕,๕๘๖<br>ส่วนลดจ่าย ๑๑๔<br>เครดิต ลูกหนี้การค้า ๕,๗๐๐ |

## เงื่อนไขเกี่ยวกับค่าขนส่งสินค้า

๑. เงื่อนไขเกี่ยวกับค่าขนส่งสินค้าสำหรับการซื้อขายสินค้าในประเทศ มี ๒ เงื่อนไข คือ

๑.๑ FOB shipping point (Free on board shipping point) คือเงื่อนไขที่กำหนดให้ ส่งมอบสินค้า  
ต้นทาง เงื่อนไขนี้ผู้ซื้อสินค้าจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าขนส่งสินค้าจากต้นทาง (หมายถึงท่าเรือ/  
สถานีขนส่ง/สถานีรถไฟ/สนามบิน) ถึงร้านค้าของผู้ซื้อหรือสถานที่ที่ผู้ซื้อสินค้ากำหนด ค่าใช้จ่ายส่วนนี้  
ถือเป็น ค่าขนส่ง (Delivery Expense) หรือ ค่าขนส่งเข้า (Freight-In/Transportation-In)



## FOB Shipping Point



## FOB Destination



ที่มา : <http://simplestudies.com/what-are-fob-shipping-terms.html>

ที่มา : <http://simplestudies.com/what-are-fob-shipping-terms.html>

๒. เงื่อนไขเกี่ยวกับค่าขนส่งสินค้าสำหรับการซื้อขายสินค้านี้ระหว่างประเทศ มี ๓ เงื่อนไขคือ

๒.๑ FOB (Free on board) คือเงื่อนไขที่กำหนดให้ส่งมอบสินค้าต้นทาง เงื่อนไขนี้ผู้ซื้อ สินค้าจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าระวางหรือค่าขนส่งสินค้าจากต้นทาง

๒.๒ C&F (Cost and Freight) คือเงื่อนไขที่กำหนดให้ส่งมอบสินค้าปลายทาง เงื่อนไขนี้ ผู้ขายสินค้าจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าระวางหรือค่าขนส่งสินค้าจากต้นทาง

๒.๓ CIF (Cost Insurance and Freight) คือเงื่อนไขที่กำหนดให้ส่งมอบสินค้าปลายทาง เงื่อนไขนี้ ผู้ขายสินค้าจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าระวางหรือค่าขนส่งสินค้าจากต้นทาง เงื่อนไขลักษณะนี้จะประกอบด้วยค่าสินค้า ค่าเบี้ยประกันภัย และค่าระวางหรือค่าขนส่งสินค้าไว้ด้วยกัน

## การบันทึกการรายการเกี่ยวกับค่าขนส่ง มีดังนี้

เงื่อนไข FOB shipping point : กรณีผู้ซื้อสินค้าจ่ายค่าขนส่ง

| ผู้ซื้อสินค้า                             | ผู้ขายสินค้า     |
|-------------------------------------------|------------------|
| เดบิต ค่าขนส่งเข้า XX<br>เครดิต เงินสด XX | ไม่ต้องบันทึกการ |

เงื่อนไข FOB shipping point : กรณีผู้ขายสินค้าจ่ายค่าขนส่งแทน-ซื้อขายสินค้าเป็นเงินสด/เงินเชื่อ

| ผู้ซื้อสินค้า                                                  | ผู้ขายสินค้า                                             |
|----------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|
| เดบิต ค่าขนส่งเข้า XX<br>เครดิต เจ้าหนี้การค้า-ผู้ขายสินค้า XX | เดบิต ลูกหนี้การค้า-ผู้ซื้อสินค้า XX<br>เครดิต เงินสด XX |

## การบันทึกการขายการเกี่ยวกับค่าขนส่ง มีดังนี้

| เงื่อนไข FOB destination : กรณีผู้ขายสินค้าจ่ายค่าขนส่ง |                                          |
|---------------------------------------------------------|------------------------------------------|
| ผู้ซื้อสินค้า                                           | ผู้ขายสินค้า                             |
| ไม่ต้องบันทึกการขาย                                     | เดบิต ค่าขนส่งออก XX<br>เครดิต เงินสด XX |

| เงื่อนไข FOB destination : กรณีผู้ซื้อสินค้าจ่ายค่าขนส่งแทน(ซื้อขายสินค้าเป็นเงินสด) |                                                                |
|--------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|
| ผู้ซื้อสินค้า                                                                        | ผู้ขายสินค้า                                                   |
| เดบิต ลูกหนี้การค้า-ผู้ขายสินค้า XX<br>เครดิต เงินสด XX                              | เดบิต ค่าขนส่งออก XX<br>เครดิต เจ้าหนี้การค้า-ผู้ซื้อสินค้า XX |

| เงื่อนไข FOB destination : กรณีผู้ซื้อสินค้าจ่ายค่าขนส่งแทน(ซื้อขายสินค้าเป็นเงินเชื่อ) |                                                               |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|
| ผู้ซื้อสินค้า                                                                           | ผู้ขายสินค้า                                                  |
| เดบิต เจ้าหนี้การค้า-ผู้ขายสินค้า XX<br>เครดิต เงินสด XX                                | เดบิต ค่าขนส่งออก XX<br>เครดิต ลูกหนี้การค้า-ผู้ซื้อสินค้า XX |

ตัวอย่างที่ ๖ ต่อไปนี้เป็นรายการซื้อขายสินค้าของร้านโนบิตะ ระหว่างเดือน เมษายน ๒๕X๑

๒๕X๑

- เม.ย. ๑ ซื้อสินค้าจากร้านโอชินราคา ๙,๐๐๐ บาทเป็นเงินเชื่อ ได้ส่วนลดการค้า ๑๐ %  
เงื่อนไข N/๓๐ FOB shipping point
- ๕ ขายสินค้าให้ร้านราเมนราคา ๑๔,๐๐๐ บาทเป็นเงินเชื่อ ให้ส่วนลดการค้า ๕ %  
เงื่อนไข ๒/๑๐, N/๓๐ FOB destination
- ๑๐ จ่ายค่าขนส่งสินค้าที่ขายเมื่อวันที่ ๕ เมษายน ๒๕X๑ จำนวน ๖๐๐ บาท
- ๑๕ รับชำระหนี้จากร้านราเมนทั้งหมด
- ๒๐ รับแจ้งจากร้านโอชินว่าได้จ่ายค่าขนส่งสินค้าจำนวน ๗๒๐ บาท
- ๒๙ ชำระหนี้ให้ร้านโอชินทั้งหมด

ให้ทำ บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

สมุดรายวันทั่วไป

หน้า ๑

| พ.ศ. ๒๕X๑ |        | รายการ                         | เลขที่<br>บัญชี | เดบิต  |     | เครดิต |     |
|-----------|--------|--------------------------------|-----------------|--------|-----|--------|-----|
| เดือน     | วันที่ |                                |                 | บาท    | สต. | บาท    | สต. |
| เม.ย.     | ๑      | ซื้อสินค้า ๙,๐๐๐-(๙,๐๐๐ X ๑๐%) |                 | ๘,๑๐๐  | -   |        |     |
|           |        | เจ้าหนี้การค้า-ร้านโอชิน       |                 |        |     | ๘,๑๐๐  | -   |
|           |        | ซื้อสินค้าเป็นเงินเชื่อ        |                 |        |     |        |     |
|           | ๕      | ลูกหนี้การค้า-ร้านราเมน        |                 | ๑๓,๓๐๐ | -   |        |     |
|           |        | ขายสินค้า ๑๔,๐๐๐-(๑๔,๐๐๐X๕%)   |                 |        |     | ๑๓,๓๐๐ | -   |
|           |        | ขายสินค้าเป็นเงินเชื่อ         |                 |        |     |        |     |
|           | ๑๐     | ค่าขนส่งออก                    |                 | ๖๐๐    | -   |        |     |
|           |        | เงินสด                         |                 |        |     | ๖๐๐    | -   |
|           |        | จ่ายค่าขนส่งสินค้า             |                 |        |     |        |     |

สมุดรายวันทั่วไป

หน้า ๒

| พ.ศ. ๒๕X๑ |        | รายการ                               | เลขที่<br>บัญชี | เดบิต  |     | เครดิต |     |
|-----------|--------|--------------------------------------|-----------------|--------|-----|--------|-----|
| เดือน     | วันที่ |                                      |                 | บาท    | สต. | บาท    | สต. |
| เม.ย.     | ๑๕     | เงินสด (๑๓,๓๐๐ - ๒๖๖)                |                 | ๑๓,๐๓๔ | -   |        |     |
|           |        | ส่วนลดจ่าย (๑๓,๓๐๐x ๒%)              |                 | ๒๖๖    | -   |        |     |
|           |        | ลูกหนี้การค้า-ร้านราเมน              |                 |        |     | ๑๓,๓๐๐ | -   |
|           |        | รับชำระหนี้จากร้านราเมนทั้งหมด       |                 |        |     |        |     |
|           | ๒๐     | ค่าขนส่งเข้า                         |                 | ๗๒๐    | -   |        |     |
|           |        | เจ้าหนี้การค้า-ร้านโอชิน             |                 |        |     | ๗๒๐    | -   |
|           |        | ร้านโอชินจ่ายค่าขนส่งแทน             |                 |        |     |        |     |
|           | ๒๙     | เจ้าหนี้การค้า-ร้านโอชิน (๘,๑๐๐+๗๒๐) |                 | ๘,๘๒๐  | -   |        |     |
|           |        | เงินสด                               |                 |        |     | ๘,๘๒๐  | -   |
|           |        | จ่ายชำระหนี้ให้ร้านโอชินทั้งหมด      |                 |        |     |        |     |

## การส่งคืนสินค้า

การส่งคืนสินค้าถือเป็นเรื่องปกติของการซื้อขายสินค้า สาเหตุของการส่งคืนสินค้ามีหลายสาเหตุ เช่น รุ่น/แบบ/สี/ขนาดของสินค้าไม่ตรงตามที่ต้องการ สินค้าชำรุดเสียหาย วิธีปฏิบัติ ในบางกรณีผู้ขายสินค้าจะส่งสินค้าใหม่มาเปลี่ยนให้แต่บางกรณีผู้ขายสินค้าไม่สามารถส่งสินค้ามาเปลี่ยนให้ เนื่องจากไม่มีสินค้า หรืออาจเป็นเหตุผลอื่น หรืออาจไม่รับคืนสินค้าแต่ลดราคาสินค้าให้ การบันทึกบัญชีทางด้านผู้ซื้อสินค้าจะบันทึกไว้ในบัญชีส่งคืนสินค้าและจำนวนที่ได้ลด (Purchases returns and allowances) เรียกสั้นๆ ว่าส่งคืนสินค้า ส่วนการบันทึกบัญชีทางด้านผู้ขายสินค้าจะบันทึกไว้ในบัญชีรับคืนสินค้าและจำนวนที่ลดให้ (Sales returns and allowances) เรียกสั้นๆ ว่ารับคืนสินค้า

ทางด้านผู้ซื้อสินค้าจะบันทึกรายการเมื่อได้รับใบลดหนี้หรือใบหักหนี้ (Credit memorandum form) จากผู้ขายสินค้า หรือบันทึกรายการทันทีกรณีที่ผู้ซื้อสินค้าเป็นผู้จัดทำใบลดหนี้ (Debit memorandum form) แล้วส่งให้ผู้ขายสินค้าเพื่อขอลดหนี้ ทางด้านผู้ขายสินค้าจะบันทึกรายการเมื่อทำใบลดหนี้หรือใบหักหนี้ให้ผู้ซื้อสินค้า

| ทางด้านผู้ซื้อ                                                 | ทางด้านผู้ขาย                                                  |
|----------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|
| กรณีซื้อขายสินค้าเงินสด                                        |                                                                |
| เดบิต เงินสด XX<br>เครดิต ส่งคืนสินค้า XX                      | เดบิต รับคืนสินค้า XX<br>เครดิต เงินสด XX                      |
| กรณีซื้อขายสินค้าเงินเชื่อ                                     |                                                                |
| เดบิต เจ้าหนี้การค้า-ผู้ขายสินค้า XX<br>เครดิต ส่งคืนสินค้า XX | เดบิต รับคืนสินค้า XX<br>เครดิต ลูกหนี้การค้า-ผู้ซื้อสินค้า XX |

ตัวอย่างที่ ๗ ต่อไปนี้เป็นรายการซื้อขายสินค้าของร้านอศวินม้าขาว ระหว่างเดือน มิถุนายน ๒๕X๑

๒๕X๑  
มิ.ย.

๒ ซื้อสินค้าจากห้างหุ้นส่วนจำกัด นกน้อย ราคา ๑๖,๐๐๐ บาทเป็นเงินเชื่อ ได้ส่วนลดการค้า ๓% เงื่อนไข N/๔๕ FOB destination

๖ ส่งสินค้าคืนห้างหุ้นส่วน จำกัด นกน้อย ราคาสินค้า ๒,๐๐๐ บาท เนื่องจากรุ่นไม่ตรงตามที่สั่งซื้อ

๗ ขายสินค้าให้บริษัท ลักกี้ จำกัด ราคา ๒๑,๐๐๐ บาท เป็นเงินเชื่อ ให้ส่วนลดการค้า ๑๐% เงื่อนไข ๒/๑๐,N/๖๐ FOB destination

๑๐ จ่ายค่าขนส่งสินค้าที่ซื้อเมื่อวันที่ ๒ มิถุนายน ๒๕X๑ จำนวน ๘๐๐ บาท

๑๒ รับคืนสินค้าจากบริษัท ลักกี้ จำกัด ราคาสินค้า ๓,๐๐๐ บาท

๑๗ รับชำระหนี้จากบริษัท ลักกี้ จำกัด ทั้งหมด

๒๒ จ่ายค่าขนส่งสินค้าที่ขายเมื่อวันที่ ๗ มิถุนายน ๒๕X๑ จำนวน ๓๕๐ บาท

๒๔ ซื้อสินค้าเป็นเงินสดจากร้านตะวันฉาย ราคา ๕,๐๐๐ บาท ได้ส่วนลดการค้า ๓%

๒๖ ส่งสินค้าคืนร้านตะวันฉาย ราคา ๑,๐๐๐ บาทเนื่องจากสินค้ามีรอยบวม ทางร้านไม่รับคืน แต่ลดราคาสินค้าให้ ๓๐๐ บาท โดยจ่ายเงินสดให้ทันที

๒๘ ขายสินค้าเป็นเงินสดให้นายสำราญ ราคา ๑,๒๐๐ บาท

๓๐ นายสำราญนำสินค้ามาคืน ราคา ๒๐๐ บาท เนื่องจากชำรุด ร้านจ่ายเงินสดให้ทันที

ให้ทำ บันทึกรายการในสมุดรายวันทั่วไป

สมุดรายวันทั่วไป

หน้า ๑

| พ.ศ. ๒๕๕๑ |        | รายการ                          | เลขที่<br>บัญชี | เดบิต  |     | เครดิต |     |
|-----------|--------|---------------------------------|-----------------|--------|-----|--------|-----|
| เดือน     | วันที่ |                                 |                 | บาท    | สต. | บาท    | สต. |
| มิ.ย.     | ๒      | ซื้อสินค้า ๑๖,๐๐๐-(๑๖,๐๐๐ X ๓%) |                 | ๑๕,๕๒๐ | -   |        |     |
|           |        | เจ้าหนี้การค้า-หจก.นกน้อย       |                 |        |     | ๑๕,๕๒๐ | -   |
|           |        | ซื้อสินค้าเป็นเงินเชื่อ         |                 |        |     |        |     |
|           | ๖      | เจ้าหนี้การค้า-หจก.นกน้อย       |                 | ๑,๙๔๐  | -   |        |     |
|           |        | ส่งคืนสินค้า ๒,๐๐๐-(๒,๐๐๐X๓%)   |                 |        |     | ๑,๙๔๐  | -   |
|           |        | ส่งคืนสินค้า                    |                 |        |     |        |     |
|           | ๗      | ลูกหนี้การค้า บจก.ลักกี้        |                 | ๑๘,๙๐๐ | -   |        |     |
|           |        | ขายสินค้า ๒๑,๐๐๐-(๒๑,๐๐๐X๑๐%)   |                 |        |     | ๑๘,๙๐๐ | -   |
|           |        | ขายสินค้าเป็นเงินเชื่อ          |                 |        |     |        |     |

สมุดรายวันทั่วไป

หน้า ๒

| พ.ศ. ๒๕X๑ |        | รายการ                              | เลขที่<br>บัญชี | เดบิต  |     | เครดิต |     |
|-----------|--------|-------------------------------------|-----------------|--------|-----|--------|-----|
| เดือน     | วันที่ |                                     |                 | บาท    | สต. | บาท    | สต. |
| มิ.ย.     | ๑๐     | เจ้าหนี้การค้า-หจก.นกน้อย           |                 | ๘๐๐    | -   |        |     |
|           |        | เงินสด                              |                 |        |     | ๘๐๐    | -   |
|           |        | จ่ายค่าขนส่งสินค้าแทน               |                 |        |     |        |     |
|           | ๑๒     | รับคืนสินค้า ๓,๐๐๐-(๓๐๐๐X๑๐)        |                 | ๒,๗๐๐  | -   |        |     |
|           |        | ลูกหนี้การค้า บจก.ลักกี้            |                 |        |     | ๑๕,๕๒๐ | -   |
|           |        | รับคืนสินค้า                        |                 |        |     |        |     |
|           | ๑๗     | เงินสด (๑๖,๒๐๐ - ๓๒๔)               |                 | ๑๕,๘๗๖ | -   |        |     |
|           |        | ส่วนลดจ่าย (๑๖,๒๐๐x ๒%)             |                 | ๓๒๔    | -   |        |     |
|           |        | *ลูกหนี้การค้า-บจก.ลักกี้           |                 |        |     | ๑๖,๒๐๐ | -   |
|           |        | รับชำระหนี้จากร้านบจก.ลักกี้ทั้งหมด |                 |        |     |        |     |

สมุดรายวันทั่วไป

หน้า ๓

| พ.ศ. ๒๕๕๑ |        | รายการ                        | เลขที่<br>บัญชี | เดบิต |     | เครดิต |     |
|-----------|--------|-------------------------------|-----------------|-------|-----|--------|-----|
| เดือน     | วันที่ |                               |                 | บาท   | สต. | บาท    | สต. |
| มิ.ย.     | ๒๒     | ค่าขนส่งออก                   |                 | ๓๕๐   | -   |        |     |
|           |        | เงินสด                        |                 |       |     | ๓๕๐    | -   |
|           |        | จ่ายค่าขนส่งสินค้า            |                 |       |     |        |     |
|           | ๒๔     | ซื้อสินค้า ๕,๐๐๐-(๕,๐๐๐X๓%)   |                 | ๔,๘๕๐ | -   |        |     |
|           |        | เงินสด                        |                 |       |     | ๔,๘๕๐  | -   |
|           |        | ซื้อสินค้าเป็นเงินสด          |                 |       |     |        |     |
|           | ๒๖     | เงินสด                        |                 | ๓๐๐   | -   |        |     |
|           |        | ส่งคืนสินค้า                  |                 |       |     | ๓๐๐    | -   |
|           |        | ส่งคืนสินค้าได้รับเงินสดทันที |                 |       |     |        |     |

สมุดรายวันทั่วไป

หน้า ๔

| พ.ศ. ๒๕X๑ |        | รายการ                          | เลขที่<br>บัญชี | เดบิต |     | เครดิต |     |
|-----------|--------|---------------------------------|-----------------|-------|-----|--------|-----|
| เดือน     | วันที่ |                                 |                 | บาท   | สต. | บาท    | สต. |
| มิ.ย.     | ๒๘     | เงินสด                          |                 | ๑,๒๐๐ | -   |        |     |
|           |        | ขายสินค้า                       |                 |       |     | ๑,๒๐๐  | -   |
|           |        | ขายสินค้าเป็นเงินสด             |                 |       |     |        |     |
|           | ๓๐     | รับคืนสินค้า                    |                 | ๒๐๐   | -   |        |     |
|           |        | เงินสด                          |                 |       |     | ๒๐๐    | -   |
|           |        | รับคืนสินค้า จ่ายเงินสดให้ทันที |                 |       |     |        |     |
|           |        | *๑๘,๙๐๐-๒,๗๐๐ = ๑๖,๒๐๐          |                 |       |     |        |     |

# การซื้อขายสินค้าออนไลน์

ดังที่ได้กล่าวมาแล้วว่า ในปัจจุบันเทคโนโลยีสารสนเทศเข้ามามีบทบาทในชีวิตประจำวันมากขึ้น การเข้าถึงเทคโนโลยีสารสนเทศทำได้ง่ายขึ้น มี Application ให้เลือกใช้มากมาย และมีการพัฒนาตลอดเวลา ผู้คนจำนวนมาก ไม่ว่าจะอยู่ในวัยทำงาน วัยเรียน วัยเกษียณ หรือบุคคลทั่วไป จึงนิยมติดต่อสื่อสารผ่านระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ต ไม่ว่าจะทางเครื่องคอมพิวเตอร์ หรือโทรศัพท์เคลื่อนที่ ผู้ซื้อและผู้ขายสินค้าจำนวนมากจึงนิยมซื้อขายสินค้าผ่านระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ตหรือ ออนไลน์ ซึ่งมีขั้นตอนไม่ยุ่งยาก ได้สินค้าราคาถูกกว่าซื้อที่ร้านค้าทั่วไป ดังตัวอย่าง



1 เข้าไปที่เว็บไซต์ที่ต้องการ ดังตัวอย่าง (<http://www.aimphan.co.th>)



2 เข้าสู่ระบบหรือสมัครเป็นสมาชิก (กรณีที่ยังไม่ได้สมัครเป็นสมาชิก) โดยทำตามขั้นตอน

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                  |                                                                                                                                       |                                                                                                                                                    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <div><b>๖ สมาชิก</b></div> <div>บัญชีผู้ใช้<br/><input type="text"/></div> <div>รหัสผ่าน<br/><input type="password"/></div> <div><input type="button" value="เข้าสู่ระบบ"/></div> <div>ลืมรหัสผ่าน<br/>สมัครสมาชิก</div> <div></div> | <div></div> <div>สุขศึกษา 5 (4สัปดาห์) (ฉบับประกันคุณภาพ)</div> | <div></div> <div>พระพุทธศาสนา 5 (ฉบับอนุญาต)</div> | <div></div> <div>ภาษาไทย ๕ เล่ม 2 (ฉบับอนุญาต)</div>            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | <div></div> <div>สุขศึกษา 6 (4สัปดาห์) (ฉบับประกันคุณภาพ)</div> | <div></div> <div>พระพุทธศาสนา 6 (ฉบับอนุญาต)</div> | <div></div> <div>ภาษาไทย ๖ เล่ม 2 (4สัปดาห์) (ฉบับอนุญาต)</div> |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                  |                                                                                                                                       |                                                                                                                                                    |

กรณียังไม่ได้สมัครเป็นสมาชิก ให้คลิกเลือก สมัครสมาชิก

หมวดหมู่สินค้า

➤ เข้าก่อนปฐมนวีย

➤ เข้าปฐมนวีย

➤ เข้าประถมศึกษา

➤ เข้ามัธยมศึกษา

สมัครสมาชิก [www.aimphan.co.th](http://www.aimphan.co.th)

Username :

\*

ตรวจสอบ username

Password :

\*

Repassword :

\*

ตำแหน่งหน้าชื่อ :

\*

ชื่อ-นามสกุล :

\*

วันเกิด :

ประเภทของธุรกิจ :

☒ บุคคลธรรมดา ☐ บริษัทร้านค้า \*

กรณีสมัครเป็นสมาชิกแล้ว ให้กรอกอีเมลและรหัสผ่าน ดังตัวอย่าง

|                                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                            |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>๖ สมาชิก</b></p> <p>บัญชีผู้ใช้<br/>wila_ka</p> <p>รหัสผ่าน<br/>*****</p> <p><input type="button" value="เข้าสู่ระบบ"/></p> <p>ลืมรหัสผ่าน<br/>สมัครสมาชิก</p>  |  <p>สุขศึกษา5(4ล) (ฉบับประกัน<br/>คุณภาพ)</p>  <p>สุขศึกษา6(4ล) (ฉบับประกัน<br/>คุณภาพ)</p> |  <p>พระพุทธศาสนา5 (ฉบับ<br/>อนุญาต)</p>  <p>พระพุทธศาสนา6 (ฉบับ<br/>อนุญาต)</p> |  <p>ภาษาไทย5เล่ม2 (ฉบับ<br/>อนุญาต)</p>  <p>ภาษาไทย6เล่ม2(4ล) (ฉบับ<br/>อนุญาต)</p> |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

**๓** คลิกเข้าสู่ระบบ

4 คลิกเลือกสินค้าที่ต้องการในที่นี่คือหนังสือหรือพิมพ์ชื่อหนังสือ/ชื่อผู้แต่ง ลงในช่อง ค้นหา

ค้นหา:  สินค้า  ค้นหา  รายการสั่งซื้อ (0)

---

หน้าแรก    เกี่ยวกับเรา    พันธกิจของบริษัท    วิธีสั่งซื้อสินค้า    รายละเอียดบริษัทฯ    ติดต่อเรา    ติดต่อเรา

5 คลิกที่ปุ่มค้นหา

**หมวดหมู่สินค้า**

- ▶ ค้นหาหนังสือ
- ▶ ค้นหาเอกสาร
- ▶ ค้นหาแบบฝึกหัด
- ▶ ค้นหาแบบเรียน
- ▶ ค้นหาแบบเรียน
- ▶ ค้นหาแบบเรียน
- ▶ ค้นหาแบบเรียน
- ▶ ค้นหาแบบเรียน

สินค้า > สินค้าทั้งหมด (706)

☐ สินค้าเอกสาร (4)  
☐ สินค้าแบบฝึกหัด (89)

☐ สินค้าแบบเรียน (60)  
☐ สินค้าแบบเรียน (4)

☐ สินค้าแบบเรียน (49)  
☐ สินค้าแบบเรียน

1 2 3 4 >

**การบัญชีสำหรับกิจการอื่น**

รหัสสินค้า: 979-616-07-0240-4  
 ราคา: 11.00  
**B109.00**

ผู้แต่ง: วรวิทย์ วรวิทย์  
 สำนักพิมพ์: ...

**ภาษาไทย 2 (ฉบับปรับปรุง)**

รหัสสินค้า: 979-616-07-0240-4  
 ราคา: 8.00  
**B65.00**

ผู้แต่ง: ...  
 สำนักพิมพ์: ...

## 6 คลิกเลือกหนังสือและหยิบใส่ตะกร้า

109.00 ฿      จำนวน  [ORDER NOW](#)



### ข้อมูลสินค้า การบัญชีสำหรับกิจการซื้อขายสินค้า

|                     |                                                      |
|---------------------|------------------------------------------------------|
| > รหัสสินค้า        | 978-616-07-0240-4                                    |
| > เข้าชม            | 19 ครั้ง                                             |
| > แก้ไขล่าสุดเมื่อ  | 09/08/2013 15:16                                     |
| > ดาวน์โหลดไฟล์ PDF | 154.44 <input type="text"/> <a href="#">DOWNLOAD</a> |
| > รายละเอียดสินค้า  | ผู้แต่ง : วรรณภา วงศ์วิวัฒน์...                      |

## 7 ทำตามขั้นตอนตามคำแนะนำ